

Styrelsen och verkställande direktören för

Bedege AB

Org. nr 556252-4644

upprättar

Årsredovisning

för räkenskapsåret

2024-03-01 - 2025-02-28

Innehållsförteckning

Förvaltningsberättelse	1
Resultaträkning	6
Balansräkning	7
Rapport över förändringar i eget kapital	9
Noter med redovisningsprinciper och bokslutskommentarer	10
Underskrifter	14

Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i kronor.

Förvaltningsberättelse

Information om verksamheten

Bedege är ett innovativt och framstående IT-bolag som har etablerat sig som en ledande aktör inom sin nisch, med ett primärt fokus på detaljhandeln. Bolaget har också utvecklat starka kompetensområden inom restaurang- och hotellbranschen, vilket har breddat vår marknad och gjort oss till en mångsidig och anpassningsbar partner för företag inom flera sektorer. Vår expertis och vår förståelse för olika branschers unika behov gör att vi kan leverera lösningar som är skräddarsydda för varje kund.

Bedege erbjuder ett brett utbud av tjänster, med särskilt fokus på försäljning och implementering av affärssystem, butiksdatabaser och e-handelssystem. Bland de produkter vi levererar finns marknadsledande plattformar som Microsoft Dynamics 365 Business Central och den specialiserade detaljhandelsmodulen LS Central. Dessa system är designade för att optimera och effektivisera affärsverksamheter, och vi har lång erfarenhet av att anpassa dem för att möta våra kunders specifika krav och behov. Genom att leverera både tekniska lösningar och strategisk rådgivning, hjälper vi våra kunder att ta ett digitalt helhetsgrepp och driva sin verksamhet framåt i en ständigt förändrande marknad.

Vår organisation består av ett team av högkvalificerade och certifierade verksamhetskonsulter, utvecklare, supporttekniker, servicepersonal och projektledare. Alla våra medarbetare har gedigen erfarenhet och djupgående förståelse för detaljhandelssektorn, vilket gör oss väl rustade att leverera lösningar som inte bara är tekniskt avancerade utan också praktiskt genomförbara och anpassade till våra kunders specifika utmaningar och målsättningar. Vår styrka ligger i vår förmåga att arbeta nära våra kunder, förstå deras affärsbehov och utveckla lösningar som hjälper dem att växa och bli mer effektiva i sina verksamheter.

Sammanfattningsvis är Bedege ett IT-bolag som kombinerar innovativa lösningar med lång erfarenhet och djup branschkompetens. Genom vårt engagemang för kvalitet och kundanpassning har vi blivit en betrodd partner för detaljhandelsföretag, restauranger och hotell, både på den svenska och internationella marknaden.

Koncernstruktur

Bedege AB är ett helägt dotterbolag till OK Marknadsservice AB, 556028-2856, som ingår i koncernen OK ekonomisk förening, 702000-1660.

Verksamheten under räkenskapsåret

Under det gångna räkenskapsåret har Bedege fortsatt att befästa sin position som en ledande aktör på både den svenska och norska marknaden. Året har präglats av flera framgångar,

däribland den viktiga affären att säkra en stor ny kund. För denna kund genomfördes en omfattande förstudie för ett betydande huvudprojekt, vilket markerar ett viktigt steg framåt för bolaget. Trots att projektet har blivit något fördröjt, ser vi detta som en betydande milstolpe som både stärker vårt kundförtroende och lägger en solid grund för fortsatt tillväxt. Detta projekt är en viktig del av vår strategi för att bygga långsiktiga relationer med stora och strategiskt viktiga kunder.

Marknaden som helhet har varit utmanande, och detta har märkts även i våra relationer med befintliga kunder. Viss försiktighet har präglat beslutsfattandet, vilket initialt ledde till en viss fördröjning i uppstarten av flera projekt. Trots detta har alla projekt nu kommit igång och vi ser ett tydligt momentum framåt. Detta vittnar om den stabilitet och det förtroende som kunderna har för Bedege som en långsiktig och strategisk partner. Vår förmåga att snabbt anpassa oss och leverera enligt kundernas behov gör oss till en pålitlig aktör även i osäkra tider.

Under året har vi också genomfört fördjupningar inom flera viktiga områden, såsom automatiserade lagerlösningar och e-handelsoptimering. Dessa insatser har visat sig vara mycket uppskattade av våra kunder och har bidragit till att stärka vår marknadsposition. Genom att erbjuda skräddarsydda och effektiva lösningar har vi kunnat skapa mervärde för våra kunder, vilket i sin tur gynnar vår långsiktiga utveckling.

Norge har fortsatt att vara en stark tillväxtmarknad för Bedege, med god lönsamhet och ett ökande antal framgångsrika projekt. Vårt arbete med att driva kundernas digitalisering har varit en viktig del av vår framgång på denna marknad, och vi ser ett fortsatt stort behov av våra tjänster inom områden som digital transformation, automation och effektivisering. Organisationen har också gjort stora framsteg genom att implementera nya tekniska lösningar, särskilt inom områden som AI och molnplattformar. Dessa teknologiska framsteg förstärker inte bara vår konkurrenskraft utan gör också att vi kan erbjuda våra kunder innovativa lösningar som ligger i framkant på marknaden.

Sammanfattningsvis har Bedege under året stärkt sin position genom framgångsrika leveranser, strategiska satsningar och fortsatt fokus på innovation och kundanpassade lösningar. Detta har varit avgörande för att upprätthålla vår konkurrenskraft och långsiktiga tillväxt.

Marknad

Under det gångna året har marknaden präglats av en viss försiktighet, vilket i stor utsträckning kan tillskrivas den ökande ekonomiska osäkerheten, som har varit ett resultat av flera faktorer. Den höga inflationen har skapat oro, och den globala geopolitiken har ytterligare förstärkt denna osäkerhet. Den globala volatiliteten har lett till en ökad avvaktan bland både befintliga och potentiella kunder, vilket har påverkat affärsaktiviteten på ett sätt som kan beskrivas som mer återhållsam än tidigare. Många har visat en viss försiktighet i sina beslut, vilket har medfört en avvaktande hållning när det gäller nya investeringar och större affärsengagemang.

Samtidigt ser vi att detaljhandeln genomgår en anpassning till den pågående transformationen inom branschen, som dels drivs av det pågående paradigmskiftet, dels av de förändrade köpbeteenden som konsumenterna har utvecklat de senaste åren. Digitaliseringens acceleration

och ett ökat fokus på e-handel har omformat landskapet, vilket gör att aktörer på marknaden i allt högre grad behöver anpassa sina affärsmodeller och strategier för att möta den nya verkligheten. Detta skifte innebär att företag inte bara måste omvärdera sina produktutbud och marknadsföringsstrategier, utan även sina interna processer för att kunna svara snabbare och mer flexibelt på konsumenternas förändrade behov och förväntningar. Trots dessa utmaningar anser vi att det finns långsiktiga möjligheter i marknaden, för de aktörer som är beredda att anpassa sig och utvecklas i takt med förändringarna. Vi ser ett fortsatt behov av innovation och anpassning, och de företag som framgångsrikt kan navigera denna förändringsprocess kommer sannolikt att stärka sina positioner på lång sikt.

Kompetens och kapacitet

Under det gångna räkenskapsåret har Bedege gjort betydande framsteg när det gäller att stärka sin leveranskapacitet, vilket har varit avgörande för bolagets långsiktiga tillväxt och utveckling. Genom ett antal strategiska rekryteringar har företaget tillfört nya kompetenser och erfarenheter till organisationen, vilket har bidragit till en ökad dynamik och energi. Dessa rekryteringar har också möjliggjort en breddning av bolagets kompetensportfölj, vilket stärker vår förmåga att möta framtidens krav och utmaningar.

Säljavedelningen har under året haft ett starkt fokus på att både bredda kundbasen och fördjupa relationerna med befintliga samarbetspartners. Genom att aktivt arbeta med större upphandlingar och långsiktiga affärsrelationer har vi skapat en stabil grund för fortsatt tillväxt. En viktig del av detta arbete har varit implementeringen av en uppdaterad och mer målinriktad marknadsplan, som har syftat till att ytterligare stärka vår närvaro på nyckelmarknader och identifiera nya affärsmöjligheter. Detta har resulterat i ett ökat intresse från både nya och befintliga kunder, vilket vi ser som ett positivt steg för bolagets fortsatta utveckling.

En annan viktig satsning har varit integrationen av AI-teknologi i vår verksamhet. Genom att introducera avancerade AI-verktyg har vi inte bara effektiviserat flera interna processer, utan även förbättrat vår förmåga att anpassa våra tjänster till kundernas specifika behov. De tidiga resultaten har varit mycket lovande och har redan gett oss möjlighet att leverera mer skräddarsydda lösningar, vilket stärker vår konkurrensförmåga och skapar långsiktiga kundrelationer.

Inom förvaltning har vårt fokus varit att säkerställa att organisationen är både dynamisk och kompetent, med en ständig strävan efter att utveckla och anpassa vår interna struktur till nya krav och förutsättningar. Vi har genomfört en omfattande översyn av våra interna processer och stödsystem, med målet att identifiera och eliminera ineffektiviteter. Genom dessa förbättringar har vi skapat en mer flexibel och robust organisation som är bättre rustad att möta framtidens utmaningar och leverera högkvalitativa tjänster till våra kunder.

Sammanfattningsvis har året präglats av en stark satsning på både kompetensutveckling och teknologiska investeringar, vilket kommer att bidra till att stärka Bedege som en långsiktig och konkurrenskraftig aktör på marknaden.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Under räkenskapsåret har Bedege genomfört en rad strategiska och operativa framsteg som stärker bolagets position på marknaden och skapar nya affärsmöjligheter. En omfattande förstudie har initierats för ett långsiktigt projekt tillsammans med en potentiell ny kund, vilket öppnar dörrarna för framtida samarbete och tillväxt. Dessutom har vi genomfört en omfattande uppgradering hos en av våra mest långvariga och värdefulla kunder, vilket ytterligare fördjupar vårt partnerskap.

Bedege har också tagit ett stort steg framåt på den globala betallösningmarknaden genom att utveckla en koppling för Vipps den norska motsvarigheten till Swish. Denna innovation innebär att våra kunder nu får tillgång till en framtidssäkrad betalningslösning som sträcker sig över landsgränser, vilket stärker vår konkurrenskraft.

En av de mest prestigefyllda prestationerna under året var att Bedege erhöll utmärkelsen Diamond Partner från LS Retail, en bekräftelse på vårt engagemang och vår expertis inom detaljhandelslösningar.

För att ytterligare stärka vår marknadsposition har vi påbörjat ett omfattande arbete med att utveckla vår sälj- och marknadsstrategi. Detta inkluderar bland annat en ny och modern hemsida samt införandet av AI-verktyg som ska effektivisera och accelerera vår försäljningsprocess. Detta initiativ är en del av vår långsiktiga vision att vara en ledande aktör inom vår bransch.

För att skapa en mer dynamisk och inspirerande arbetsmiljö för våra kunder och medarbetare har bolaget också genomfört en totalrenovering av våra lokaler. Detta har resulterat i en modern, kreativ och funktionell fysisk samarbetsplats som främjar både innovation och samarbeten.

Sammanfattningsvis har året varit en period av både innovation och förnyelse, där Bedege har tagit viktiga steg mot att stärka sitt varumärke och sin affärsstrategi för att möta framtidens krav.

Försäljning

Försäljningen uppgår till 64 297 tkr. Jämförelse med tidigare år framgår av flerårsöversikten nedan.

Flerårsöversikt (Tkr)	2024/25	2023/24	2022/23	2021/22	2020/21
Nettoomsättning	64 297	68 838	68 030	53 396	49 399
Resultat efter finansiella poster	5 940	10 200	16 046	7 415	2 466
Balansomslutning	64 381	63 436	50 949	42 225	35 520
Antal anställda, st	36	38	34	34	39
Soliditet, %	58	59	58	40	48

För definitioner av nyckeltal, se not 1, Redovisnings- och värderingsprinciper.

Resultat och ställning

Bolagets resultat efter finansiella poster uppgår till 5 940 049 kr.

Resultatet av bolagets verksamhet samt den ekonomiska ställningen vid räkenskapsårets utgång framgår i övrigt av efterföljande resultat- och balansräkning med noter.

Förslag till vinstdisposition

Till bolagsstämmans förfogande står följande medel:

balanserad vinst	26 978 714
årets vinst	1 737 638
	28 716 352

Styrelsen föreslår att fritt eget kapital överförs i ny räkning	28 716 352
---	------------

Resultaträkning

	Not	2024-03-01 -2025-02-28	2023-03-01 -2024-02-29
Nettoomsättning		64 297 354	68 837 580
Övriga rörelseintäkter		175 824	594 243
		64 473 178	69 431 823
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror mm		-12 028 619	-15 655 391
Övriga externa kostnader		-9 168 016	-7 300 041
Personalkostnader	5	-38 390 436	-37 582 546
Avskrivningar		-327 234	-97 832
		-59 914 305	-60 635 810
Rörelseresultat		4 558 873	8 796 013
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och övr finansiella intäkter		1 400 763	1 409 680
Räntekostnader och övr finansiella kostnader		-19 587	-5 939
		1 381 176	1 403 741
Resultat efter finansiella poster		5 940 049	10 199 754
Bokslutsdispositioner		-3 456 605	-2 893 197
Resultat före skatt		2 483 444	7 306 557
Skatt på årets resultat		-745 806	-1 677 896
Årets resultat		1 737 638	5 628 661

Balansräkning	Not	2025-02-28	2024-02-29
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier	4	1 899 059	128 460
		1 899 059	128 460
Summa anläggningstillgångar		1 899 059	128 460
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager m m</i>			
Handelsvaror		156 865	184 167
		156 865	184 167
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		5 988 720	7 860 131
Fordringar hos koncernföretag		42 630 998	45 109 140
Fordringar hos intresseföretag		3 013 557	2 283 124
Aktuella skattefordringar		3 255 701	248 723
Övriga kortfristiga fordringar		1 717 078	1 839 765
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		5 719 040	5 782 505
		62 325 094	63 123 388
Summa omsättningstillgångar		62 481 959	63 307 555
SUMMA TILLGÅNGAR		64 381 018	63 436 015

Balansräkning

Not

2025-02-28

2024-02-29

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Bundet eget kapital

Aktiekapital

300 000

300 000

Reservfond

1 250 000

1 250 000

1 550 000

1 550 000

Fritt eget kapital

Balanserad vinst eller förlust

26 978 714

21 350 053

Årets resultat

1 737 638

5 628 661

28 716 352

26 978 714

Summa eget kapital

30 266 352

28 528 714

Obeskattade reserver

9 305 801

10 861 971

Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder

1 135 075

4 084 496

Skulder till koncernföretag

5 012 775

293 197

Skulder till intresseföretag

2 959 323

2 852 261

Övriga kortfristiga skulder

1 350 058

1 480 950

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

14 351 634

15 334 426

Summa kortfristiga skulder

24 808 865

24 045 330

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

64 381 018

63 436 015

Rapport över förändringar i eget kapital

	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital	
	Aktie- kapital	Bundna reserver	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-03-01	300 000	1 250 000	21 350 053	22 900 053
Årets resultat			5 628 661	5 628 661
Utgående eget kapital 2024-02-29	300 000	1 250 000	26 978 714	28 528 714
Ingående eget kapital 2024-03-01	300 000	1 250 000	26 978 714	28 528 714
Årets resultat			1 737 638	1 737 638
Utgående eget kapital 2025-02-28	300 000	1 250 000	28 716 352	30 266 352

Noter

Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärdet om inget annat anges nedan.

Anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter som uppfyller tillgångskriteriet räknas in i tillgångens redovisade värde. Utgifter för löpande underhåll och reparationer redovisas som kostnader när de uppkommer.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande nyttjandeperiod tillämpas:

Maskiner och inventarier

3-5 år

Nedskrivningar - materiella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att en tillgångs värde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet beräknas nuvärdet av de framtida kassaflöden som tillgången väntas ge upphov till i den löpande verksamheten samt när den avyttras eller utträngs. Den diskonteringsränta som används är före skatt och återspeglar marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och de risker som avser tillgången. En tidigare nedskrivning återförs endast om de skäl som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet vid den senaste nedskrivningen har förändrats.

Leasing

Leasetagare

Alla leasingavtal redovisas som operationella leaseingavtal.

Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Leasegivare

Alla Leasingavtal redovisas som operationella leasingavtal.

Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Varulager

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats. Anskaffningsvärdet beräknas enligt först in- först ut-principen. I anskaffningsvärdet ingår förutom utgifter för inköp även utgifter för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick.

Ersättning till anställda

Förmånsbestämda planer

Företaget har valt att tillämpa de förenklingsregler som finns i BFNAR 2012:1. Planer för vilka pensionspremier som betalas redovisas som avgiftsbestämda vilket innebär att avgifterna kostnadsförs i resultaträkningen.

Skatt

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatteskuld redovisas för alla skattepliktiga temporära skillnader, dock särredovisas inte uppskjuten skatt hänförlig till obeskattade reserver eftersom obeskattade reserver redovisas som en egen post i balansräkningen. Uppskjuten skattefordran redovisas för avdragsgilla temporära skillnader och för möjligheten att i framtiden använda skattemässiga underskottsavdrag. Värderingen baseras på hur det redovisade värdet för motsvarande tillgång eller skuld förväntas återvinnas respektive regleras. Beloppen baseras på de skattesatser och skatteregler som är beslutade per balansdagen och har inte nuvärdeberäknats.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag.

Intäkter

Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter.

Försäljning av varor

Vid försäljning av varor redovisas intäkten vid leverans.

Ränta

Ränta redovisas som intäkt enligt effektivitetsmetoden.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Koncernbidrag som erhållits/lämnats redovisas som en bokslutsdisposition i resultaträkningen.

Det erhållna/lämnade koncernbidraget har påverkat företagets aktuella skatt.

Aktieägartillskott som lämnas utan att emitterade aktier eller andra eget-kapitalinstrument erhållits i utbyte redovisas direkt i eget kapital.

Nyckeltalsdefinitioner

Soliditet: $(\text{Eget kapital} + 79,4\% \text{ av obeskattade reserver}) / \text{Totala tillgångar}$

Resultat- och balansräkningen kommer att föreläggas årsstämman 2025-06-10 för fastställelse.

Not 2 Koncernuppgifter

Moderföretag i den minsta koncern där företaget ingår och som upprättar koncernredovisning är OK Marknadsservice AB med organisationsnummer 556028-2856 med säte i Stockholm.

Not 3 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	2025-02-28	2024-02-29
Företagsinteckning	0	0
Andra ställda säkerheter	0	0
	0	0

Not 4 Inventarier

	2025-02-28	2024-02-29
Ingående anskaffningsvärden	1 376 570	1 376 570
Inköp	2 097 833	0
Försäljningar/utrangeringar	-450 123	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	3 024 280	1 376 570
Ingående avskrivningar	-1 248 110	-1 150 278
Försäljningar/utrangeringar	450 123	0
Årets avskrivningar	-327 234	-97 832
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 125 221	-1 248 110
Utgående redovisat värde	1 899 059	128 460

Not 5 Personal

	2024-03-01 -2025-02-28	2023-03-01 -2024-02-29
Medelantalet anställda		
Kvinnor	13	11
Män	23	27
	36	38

Not 6 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Inga väsentliga händelser har inträffat efter räkenskapets slut.

Resultat- och balansräkningen kommer att föreläggas på årsstämma för fastställelse.

Stockholm den 26 mars

Britt Hansson
Ordförande

Bernt Karlsson

Roland Bogyo
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den

KPMG AB

Anna Harju
Auktoriserad revisor